

ナンバー1になれる方法が解る ランチェスター戦略社長塾 津^{クラス}開催のお知らせ

ランチェスター経営三重の岩崎です。

「競争相手より強い商品、強い地域、強い客層があれば、

経営は有利になるし業績もよくなる。そんなことは解っている。

でもそのやり方が解らないんだ。」その気持ちわかります。

それに近づくにもルールがあることをご存知ですか？

そんな話は聞いたことがない。そうおっしゃるかもしれません。

それもそのはず。世の中に出てくる情報は、成功してからの話がほとんどで最初はどのようにやって手掛けたのかは、カッコイイ話ではないので、話したがないからです。

例えば、

- ✓ 未来工業さんと言えば仕事時間が短いので日本一ですが、それに至るまでの社長は長時間労働でした。
- ✓ アサヒビールはキリンビールを逆転するのに、ビューターセールスという方法を使っていた。
- ✓ 大塚製薬は、末端価格700億円になるまでオロナミンC 1品だけを販売していた。

これらは、すべて競争条件が不利な会社が使う経営戦略です。

このようなナンバーワンになるまでの方法が解るセミナーがあります。

このセミナーは、少人数で勉強しながらその場で自社の戦略を考える塾です。

何をすべきかがその場で解ります。

それでもちょっと内容が難しいそうと心配な方に **2012年9月27日は無料見学が可能** です。

ナンバーワン創りがしたい方は、今すぐFAXしてください。お待ちしております。

コース（経営原則）		日時		料金(税込)	申込欄 (どちらかに ○をつけて)
1講	現状分析と経営の構成要因	9/27(木)	19:00~ 21:00	1万円 ※再受講は 半額の5千円	見学 ・ 参加
2講	利益性の原則と市場占有率	参加者の方 の都合に合 わせて決定 します			
3講	戦略と戦術				
4講	経営の全体図と社長の実行向上対策				
場 所 津市内 セミナールーム 決まり次第お知らせします。					

講師：山下義夫税理士事務所 山下謙一郎 ランチェスター経営三重 岩崎 功 共催

申込FAX番号 059-398-0153 (24時間受付)

お名前		電話	
会社名		FAX	

問合せ：059-398-0123 ランチェスター経営三重 岩崎まで



今回は津の山下塾長と2名体制で勉強会をします。